

XPT

VİNÇ
& PROJE
TAŞIMACILIĞI

Kasım - Aralık 2011 Yılı - 1 Sayı - 5

ISSN 2146-3794

**“Kocaman”
projeler**

Uçlarda dolaşmak





QLCM
KULE VİNÇLERİ
TOWER CRANES



**ARTIK KULE VİNÇ SEKTÖRÜNDE HIÇ BİR ŞEY ESKİSİ GİBİ OLMAYACAK
KULE VİNÇ İÇİN BÜYÜK PARALAR VERME DÖNEMİNİ BITİRİYORUZ**

Türkiye distribütörlüğünü alarak ürün gamımıza kattığımız

QLCM Kule vinçleri ile kaliteli ürünlerin uygun fiyata satılabileceğini göstermek istiyoruz.

5 Yıl Garanti ve KASIRGA güvencesi ile

CE / GOST / ISO9001 SERTİFİKALI

Ürünlerimiz ile ilgili bilgi almak için bizimle irtibata geçmenizi bekliyoruz ve inşaat sektörünün değerli yöneticilerine saygılarımızı sunuyoruz.

KASIRGA KULE VİNÇ İNŞ. İŞ MAK. SAN. VE DIŞ TİC.LTD.ŞTİ.

İçmeler Mah. Yılmaz Sok. No:1 Eşiyok İş Merkezi 2 Kat 4 Ofis 15
Tuzla / İSTANBUL

Tel: 0090 216 507 25 32-33

Fax: 0090 216 507 27 23

E-mail: kasirga@kasirgakulevinc.com

www.kasirgakulevinc.com

Kasırğa Vinç, QLCM'in distribütörlüğünü aldı

Alfa Kule Vinçleri'nin Türkiye distribütörlüğünü yapan Kasırğa Kule Vinç, Çin'in en büyük kule vinç üreticilerinden birisi olan QLCM'in de Türkiye temsilciliğini aldı. Kendi bünyesinde kirada çalışan 316 adet kule vinci olan QLCM'in; yıllık kule vinç üretimi ortalama 400 adet. QLCM'in üç ayrı fabrikası bulunuyor; bu fabrikalarda motor redüktör, elektrik aksam dizaynı ve çelik konstrüksiyonun üretimi yapılıyor

Esmâ Kocabaş Şahin haberi



Hasan Kasırğa

Kule vinç üreticisi olan İtalyan ALFA ile dış cephe asansörü ve dış cephe çalışma platformu üreticisi olan İspanyol SAEclimber'in temsilciliğini yapan Kasırğa Vinç, Çinli kule vinç markası QLCM'in de distribütörlüğünü aldı. Kasırğa Vinç Genel Müdürü Hasan Kasırğa, uzmanlık alanı tamamen kule vinç olan QLCM'in oldukça kaliteli ve iyi bir firma olduğunu söy-

lüyor. Haziran 2011 tarihinde başladıkları araştırma sürecinde oldukça sıkı bir çalışma gerçekleştirdiklerini anlatan Kasırğa, Çin'deki kule vinç firmalarını tek tek incelediklerini ifade ediyor. Araştırmalarının farklı ürünler üzerine halen devam ettiğini de ekleyen Kasırğa şunları kaydediyor: "Araştırma esnasında kule vinçlerin Türkiye şartlarına uyup uymadığı, kaliteli olup olmadığı, Avrupa standartlarına uygun sertifikalarının olup olmadığını dikkate olarak bu şartlara uyan üç firmayı içlerinden ayırdık. Ve bu firmalardan tüketicimş gibi farklı teklifler alarak ortalama fiyatlarının hangi mertebede olduğunu belirledik. Bu süreçten sonra Çin'e gidip fabrikalarını gezerek firmaların üretimlerini yerinde gördük ve bu firmalar arasında QLCM firmasının bizim aradığımız firma olduğuna karar vererek zor geçen bir müzakere sürecinden sonra mutabakata vararak anlaşmayı imzaladık ve satışlara başladık. Neden QLCM diye

insanların aklına gelebilir. Şunu belirtmek isterimki bir kule vinç üreticisi vinç üzerinde kullanılan ürünlerin ne kadar çok parçasını kendisi üretir ise fiyat anlamında maliyetini düşürecektir ve örneğin QLCM kule vinçlerinin üzerinde kullandığı bütün rediktör ve tanburlarını kendisi üretiyor bu anlamda bu ürünleri dışardan alan veya kendisi üretmeyen firmalara göre hem fiyatsal anlamda daha avantajlı hem de yedek parça stoğu anlamında daha avantajlıdır, ayrıca QLCM kule vinçlerin elektrik aksamında kontaktöründen invertörüne varana kadar SCHNEIDER (Telemekanik) kullanılmaktadır.”

Firma adına 5 yıl garanti

Distribütörlüğe başlar başlamaz 3 makine satışı gerçekleştirdiklerini de ifade eden Kasırğa, Çin malına olan ön yargı nedeniyle müşterilerin negatif tutumları hakkında da değerlendirme yaptı. Kasırğa, Avrupa makineleri ile Çin malı makineleri kıyaslayarak Çin mallarının teknoloji konusunda son derece ileri bir teknolojiye sahip olduğunu, insanların bu önyargıyı bir kenara bırakmalarını tavsiye ediyor.

Kasırğa, QLCM ürünleri için 5 yıl garanti verdiklerini de ekliyor. Kasırğa, QLCM'in şu anda kendi bünyesinde kirada çalışan 316 adet kule vinci olduğunu ve dünyada bu sayıyı bünyesinde barındıran çok az firma bulunduğunu da vurgulayarak, QLCM'in bir adet motor rediktör kısmının üretildiği, bir adet elektrik aksamının dizayn edildiği ve bir adet de çelik konstrüksiyonun üretildiği toplam 3 ayrı fabrikası olduğunu altını çiziyor ve bu üç adet fabrikada 360 civarında insan çalışmaktadır diyor.

Kasırğa, 2012 yılı ile ilgili olarak ise şunları söylüyor “Çok makine satacağımızı düşünüyorum açıkçası. 2012'de en az 25-30 makine piyasaya süreriz gibi görünüyor. Sadece Çin malları olarak. Bizden sonra Çin malı kullanımını artar diye düşünüyoruz.”

Kasırğa, fiyat anlamında da Çin ürünlerinin neden daha ucuz olduğunu da şu şekilde anlatıyor: “Bir örnek verecek olursak Avrupa'da bir kaynakçı ustası 1.500 ile 2.000 Euro maaş alıyor Çin'de ise bir kaynakçı ustası 600 ile 800 Dolar arasında maaş alıyor. Bir de bu çeliğin üretim yerindeki işçilik maliyetindeki ve nakliyedeki farklar

gibi konuları da dikkate aldığımız zaman aradaki fiyat farkı haliyle söz konusu ürünün üzerine o şekilde yansıyor. Bütün bunları üst üste koyduğunuz zaman aynı kalitede üretilen bir üründe Avrupa'da üretilen ile Çin'de üretilen arasında yüzde kırklara varan bir fiyat farkı ortaya çıkıyor. Kısacası pahalı mal kaliteli maldır anlayışının artık doğru olmadığını belirtmek istiyorum. Hasan KASIRGA olarak (üzülerek söylüyorum) yıllarca Avrupa ürünlerine boşu boşuna fazla paralar ödediğimizi Çin'e gittikten sonra fark ettim. Başka bir konunun da altını çizmek istiyorum dünyanın en büyük üreticilerinin bir kısmı beyaz eşya anlamında olsun makine anlamında olsun ve el aletleri anlamında olsun fabrikalarını Çin'e taşıyarak üretimlerini orada gerçekleştiriyorlar. Sebep belli; maliyetin daha ucuz olması ve bu sebeple daha uygun fiyatlara satabiliyor olmalarıdır.”

Kule vinç özel bir iş

Kule vinç sektörünün bugünkü durumunu da değerlendiren Kasırğa, Türkiye pazarında 8-10 yıl önce 1.500-2.000 adet kule vinç varken bugün sayının 5.000'lere yaklaştığına dikkat çekiyor. Çalışma Bakanlığı'nın 15 yaşın altındaki makinelere çalışma yasağı getirmesi ile alakalı bir çalışmanın olduğunu ve bu çalışmanın gerçekleşmesi durumunda da sektöre katkısı olacağını söylüyor. Hızla ilerleyen inşaat sektöründe denetimlerin yeterince sağlıklı işlememesinden şikayetçi olan Kasırğa konuyla ilgili şunları söylüyor: “İnşaat sektörü her geçen gün büyüyor. Buna istinaden kule vinç sektörü de büyüyor. Farklı farklı firmalar giriyor. Biz tüm gereklilikleri yerine getirerek çalışıyoruz ama tüm firmalar bunu yapmıyor ve haksız rekabet oluşturuyorlar. Ancak müşteriler bir kaza olduğunda veya sorunları çözülemediğinde profesyonel firmaları aramaya başlıyorlar.” Ayrıca kule vinç sektöründe çalıştıracak kalifiye eleman bulmakta sıkıntı çektiklerini ve devletten de kule vinç sektörüne yönelik okul ya da eğitim verecek kurslar açarak sıkıntuların giderilmesinde sektöre katkı sağlanmasını beklediklerini belirtiyor. Kasırğa, ülkemizde yeniden yapılanmaya büyük oranda ihtiyaç olduğunu da ekliyor ve yeniden yapılanma ile sektörün önümüzdeki 10-15 yıl canlı olacağını söylüyor.



İş güvenliğinde verimli bir ürün

Kasırğa Vinç aynı zamanda yüksek binaların, rezidansların inşaatlarında, dış cephele ilgili birçok işte kullanılan dış cephe platformu adını taşıyan ürünün de satışını gerçekleştiriyor. İspanyol SAE Climber markasının 2 yıldır Türkiye temsilciliğini yürüttüklerini söyleyen Kasırğa, bu ürünün iş güvenliği anlamında klasik iskele sistemine göre yüzde yüz daha güvenli ve iş verimliliği anlamında da Avrupa'da yapılan araştırmalara göre yüzde yetmiş daha verimli olduğunun tespit edildiğinin bilgisini veriyor.